

GRANDE JOURNÉE DE LA PROFESSION

ORDRE DES
EXPERTS-COMPTABLES
Région Bretagne

	ATELIERS	11h05	14h	16h
NUMÉRIQUE	Et si la facture électronique devenait votre meilleur outil de fidélisation ?	✓		
	Une PDP, mille promesses : comment choisir sans se tromper ?		✓	✓
	Cybersécurité : 10 outils simples pour mieux comprendre et maîtriser vos risques			✓
	Stratégie et missions de demain : comment passer de l'intention à l'action ?	✓	✓	
	M365 : Et si vous exploitiez enfin tout le potentiel de votre licence ?	✓		
	Ma stratégie SI vitrine de l'ambition de mon entreprise		✓	
	ChatGPT, Copilot, Mistral... et vous ? L'IA générative au service des cabinets	✓		✓
DURABILITÉ	Mise en œuvre d'une démarche RSE dans une TPE : retour d'expérience	✓		
	Comment faire du bilan carbone un conseil à valeur ajouté pour les cabinets ?		✓	✓
	La RSE c'est l'affaire de tous, et on est tous à en faire : rôle de l'expert-comptable dans la TPE	✓	✓	
	La stratégie bancaire pour financer les transitions			✓
MANAGEMENT	Joue ta meilleure partie ! Un leadership inspirant pour cultiver confiance, énergie et transformation		✓	✓
	L'assertivité ? Un défi pour le manager et ses équipes	✓		
	L'hypnose comme outil d'accompagnement des transformations des personnes, des équipes et des organisations	✓	✓	
	L'expérience collaborateur : un levier business (et pas juste RH)			✓
	La transformation du cabinet : comment s'y prendre ?		✓	✓

Détail des ateliers

Jeudi, 9 octobre 2025

ChatGPT, Copilot, Mistral... et vous ? L'IA générative au service des cabinets

NUMÉRIQUE

🔗 Explorez les outils incontournables d'IA générative, testés et approuvés, pour automatiser, structurer et booster votre quotidien en cabinet.

🔍 ChatGPT, Copilot, Mistral,... un atelier 100 % concret pour repartir avec des cas d'usage clairs et des solutions prêtes à tester dès demain.

Afficher plus

Conférenciers

Romain DALLOZ BOURGUIGNON

horaire(s) : 11h05 et 16h

Comment faire du bilan carbone un conseil à valeur ajoutée pour les cabinets ?

DURABILITÉ

🔍 Dans cet atelier :

- Le bilan carbone, pourquoi une offre à haute valeur ajoutée au sein du cabinet et chez nos clients ?
- Les étapes du bilan carbone : de la cartographie des flux au plan d'action
- Le bilan carbone : une formation adaptée aux profils des experts comptables ?
- Bilan carbone, quelle démarche mettre en place au sein du cabinet ? (formation, spécialisation, détection des besoins clients, attractivité)
- Bilan carbone et embarquement des équipes (clients et cabinet) : une question essentielle à la réussite du projet

🎯 L'objectif : vous sensibiliser à l'importance stratégique et opérationnelle du bilan carbone, en tant qu'offre de service à forte valeur ajoutée, et vous accompagner dans sa mise en œuvre au sein de votre cabinet comme chez vos clients.

[Afficher plus](#)

Conférenciers

Catherine CARLINO

horaire(s) : 14h et 16h

Cybersécurité : 10 outils simples pour mieux comprendre et maîtriser vos risques

NUMÉRIQUE

🔗 Un atelier interactif et concret pour les experts-comptables. Léo RICHER vous présentera 10 outils gratuits ou faciles à prendre en main pour évaluer votre exposition aux risques cyber, comprendre ce que voit un attaquant... et découvrir comment réduire vos vulnérabilités.

🎯 L'objectif ? Vous permettre de mieux protéger votre cabinet et surtout, de conseiller efficacement vos clients sur ces sujets devenus incontournables.

🔍 Pédagogie, démos et "hacks éthiques" au menu pour devenir un véritable relais de confiance en cybersécurité.

[Afficher plus](#)

Conférenciers

Léo RICHER

horaire(s) : 16h

Et si la facture électronique devenait votre meilleur outil de fidélisation

NUMÉRIQUE

🔗 La facture électronique n'est pas qu'une obligation réglementaire : c'est une opportunité stratégique. Elle transforme un acte administratif en levier de valeur. En automatisant, en fiabilisant et en centralisant les données, elle ouvre la voie à une relation client plus fluide, plus proactive et plus collaborative.

🔍 Les points abordés lors de cet atelier seront :

- Comprendre comment la facture électronique peut améliorer l'expérience client.
- Identifier les nouveaux rôles que peut jouer le cabinet comptable dans l'écosystème digital de ses clients.
- Du traitement à la relation : comment passer d'un rôle de « gestionnaire de factures » à un rôle de conseiller stratégique des flux ?
- Réfléchir à des parcours clients différenciés selon les typologies d'entreprise.
- Échanger sur les outils, les pratiques et les offres de services à mettre en place pour renforcer la proximité client.

🎯 L'objectif ? Accompagner les cabinets comptables dans la transformation stratégique que représente la facture électronique, en la repositionnant comme un levier de valeur au service de la relation client.

[Afficher plus](#)

Conférenciers

Krystel YWAN

horaire(s) : 11h05

Joue ta meilleure partie ! Un leadership inspirant pour cultiver confiance, énergie et transformation

MANAGEMENT

🔗 Et si le leadership, c'était avant tout la capacité à révéler le meilleur de soi... et des autres ?

🔍 Cet atelier participatif vous invite à explorer votre leadership naturel, à la croisée de l'authenticité, de la confiance et de l'intelligence collective.

🌀 Grâce à des temps d'échanges dynamiques et concrets, vous repartirez avec des clés personnelles et collectives pour inspirer, fédérer et impulser un véritable élan de transformation au sein de vos équipes.

Afficher plus

Conférenciers

Caroline REVOL

horaire(s) : 14h et 16h

L' expérience collaborateur : un levier business (et pas juste RH)

MANAGEMENT

Et si l'expérience collaborateur devenait votre meilleur levier de performance ?

🔗 Dans un monde où attirer les talents ne suffit plus, les fidéliser et les faire grandir devient un vrai avantage concurrentiel. Et pas besoin d'être RH pour s'y intéresser.

🔍 Cet atelier vous propose un format concret et sans jargon pour :

- Comprendre pourquoi et comment l'expérience collaborateur impacte directement la performance des cabinets ;
- Construire les premières étapes de votre propre parcours collaborateur, adapté à votre réalité et à vos enjeux.

🌀 Une parenthèse inspirante et actionnable, pour repartir avec des idées claires et activables dès le lendemain au cabinet.

🕒 *Atelier accessible à tous, que vous soyez dirigeant, associé, manager ou simplement curieux de mieux travailler avec et pour vos équipes.*

Afficher plus

Conférenciers

Maud CHEVALIER

horaire(s) : 16h

La RSE c'est l'affaire de tous, et on est tous à en faire : rôle de l'expert comptable dans la TPE

DURABILITÉ

🔗 L'atelier présente rapidement les bases communes en matière de RSE et Bilan Carbone pour les TPE. Il démontre l'intérêt de l'expert-comptable et lui donne des outils pour intervenir rapidement dans son quotidien auprès de ses collaborateurs d'une part et auprès de ses clients TPE d'autre part.

🔍 Il s'agit d'un discours simple pragmatique sur une méthodologie d'approche du concept RSE accessible aux TPE et aux experts comptables qui n'ont pas l'assurance pour aborder le sujet. Depuis 10 ans, Laurent Cellérier utilise sa méthode dans son cabinet, et auprès de ses clients. Il défend sa position en proposant des outils et une approche accessible à tous.

🌀 Si vous cherchez une recette simple à vous approprier, c'est le rendez-vous qu'il faut prendre. Vous n'avez rien à perdre et soyez garantis que vous saurez parler de RSE auprès de TPE avec aisance et méthode.

Afficher plus

Conférenciers

Laurent CELLÉRIER

horaire(s) : 11h05 et 14h

La stratégie bancaire pour financer les transitions

DURABILITÉ

🔍 Cet atelier animé par les représentants du Crédit Agricole, du Crédit Mutuel de Bretagne et de la Banque Populaire Grand Ouest abordera la posture des banquiers, les étapes clés du dialogue avec l'entreprise, et les leviers mobilisables pour financer les projets de transition.

🕒 L'atelier se conclura par un temps d'échanges pour répondre aux questions des participants.

[Afficher plus](#)

Conférenciers

Sébastien LOUCHE

Philippe LE MANCQ

Sonia LE CORRE

horaire(s) : 16h

La transformation du cabinet : comment s'y prendre ?

MANAGEMENT

La profession change, et vous ?

🔍 Automatisation, facture électronique, attentes clients qui explosent, nouveaux concurrents, collaborateurs exigeants... Le modèle traditionnel des cabinets est à bout de souffle. Les cabinets n'ont plus le luxe de "faire comme avant".

🔍 De quoi allons-nous parler dans cet atelier ?

- Les vraies clés du changement
- Comment embarquer l'équipe sans lui vendre du rêve ?
- Des outils (gratuits) et une méthodologie concrète

🕒 Bref, un atelier pratique pour vous aider à transformer votre cabinet.

[Afficher plus](#)

Conférenciers

Philippe BARRÉ

horaire(s) : 14h et 16h

L'assertivité ? Un défi pour le manager et ses équipes

MANAGEMENT

🔍 Un communicant assertif le sait : la maladresse ou le malentendu est la principale cause des échecs en négociation. Face à la diversité des personnes et des situations, face à la pression du temps, il n'est pas toujours simple pour le manager de trouver les mots justes, à la fois fermes et bienveillants, pour mobiliser les autres positivement, les mettre en situation de comprendre et créer les meilleures conditions d'écoute et de coopération.

🔍 Qu'est-ce que l'assertivité ? Quel est l'enjeu de la posture ? En quoi est-ce un défi ? En quoi permet-elle de déjouer les situations de tension et les faire évoluer de manière constructive ? En quoi permet-elle de gagner en autorité à l'oral, en charisme et en plaisir de communiquer ?

🕒 Ce sont les questions que nous allons nous poser ensemble dans cet atelier, de manière théorique et pratique.

[Afficher plus](#)

Conférenciers

Marjorie HÉBRARD

horaire(s) : 11h05

L' hypnose comme outil d'accompagnement des transformations des personnes des équipes et des organisations

MANAGEMENT

🔗 L'état d'hypnose est une caractéristique neurobiologique de tout être humain. Cette pratique ancestrale est utilisée à des fins thérapeutiques, sociales ou opérationnelles. La pratique hypnotique peut être utile dans chaque étape de sa vie, selon l'état émotionnel de chacun. L'hypnose permet d'activer plusieurs fonctions neurobiologiques, émotionnelles et cognitives qui aident la personne à expérimenter une connexion plus intime et efficace entre son conscient et son inconscient.

🔍 Elle peut aider à créer les conditions de l'état de flow pour accéder plus aisément aux ressources neurocognitives profondes spécifiques et utiles pour la consolidation et l'utilisation de son talent, sa créativité, ses compétences et la maîtrise de ses comportements et des relations. Elle permet d'augmenter la robustesse au stress, de traiter les traumatismes émotionnels et cognitifs, l'anxiété, la dépression, le burn-out, et une foule d'autres problèmes typiques de la vie contemporaine.

🌀 Les différentes formes de pratiques hypnotiques (ericksonienne, conversationnelle, autohypnose) ou d'approches dérivées (PNL) sont des outils efficaces pour accompagner les personnes à bien vivre les transformations et les changements dans leurs contextes personnels et professionnels.

[Afficher plus](#)

Conférenciers

Alessandro BISCACCIANTI

horaire(s) : 11h05 et 14h

M365 : et si vous exploitiez enfin tout le potentiel de votre licence ?

NUMÉRIQUE

Vous êtes équipés de Microsoft 365, mais n'en utilisez que 30 % ? Il est temps de passer à la vitesse supérieure.

🔗 De nombreux cabinets d'expertise comptable disposent déjà de Microsoft 365, mais se limitent à Outlook, Teams et parfois Sharepoint. Pourtant, la suite offre bien plus : des outils puissants pour automatiser, centraliser, sécuriser et mieux collaborer.

Cet atelier vous propose une immersion ciblée dans les usages concrets et stratégiques de Microsoft 365 pour votre cabinet, avec des exemples métiers et des solutions activables immédiatement.

🔍 Au programme :

- Comment organiser efficacement le travail d'équipe avec Planificateur, Loop, List et structurer vos dossiers clients avec SharePoint.
- Gagner du temps au quotidien en automatisant vos tâches répétitives (relances, validations, notifications, gestion des échéances...).
- Sharepoint : comment aborder la gestion de documents différemment (même si vous pensez déjà maîtriser 😊)
- Découvrir Copilot, l'IA intégrée qui rédige, synthétise et analyse pour vous.

🌀 Objectif : vous permettre de faire plus avec ce que vous avez déjà, en transformant Microsoft 365 en véritable outil métier au service de la performance de votre cabinet.

[Afficher plus](#)

Conférenciers

Bertrand DUMÉNIL

horaire(s) : 11h05

Ma stratégie SI vitrine de l'ambition de mon entreprise

NUMÉRIQUE

🔗 Le système d'information de nos cabinets va bien au-delà des choix d'outils de production. Il est le véhicule des compétences et de la valeur qui constituent nos organisations. Dès lors, il se doit d'être le reflet clair, exigeant et cohérent de l'ambition que nous portons pour nos entreprises envers le marché, nos partenaires, nos clients et nos équipes.

🔗 Venez prendre de la hauteur et construisons ensemble, par la force du collectif, vos projets de demain.

Afficher plus

Conférenciers

Clémentine PIFFARD

horaire(s) : 14h

Mise en œuvre d'une démarche RSE dans une TPE : retour d'expérience

DURABILITÉ

🔗 Le CRO a choisi de déployer une démarche RSE en s'appuyant sur le label LUCIE Progress.

🔍 Les collaboratrices vous partagent un retour d'expérience concret sur la mise en œuvre de cette initiative au sein d'une TPE. De l'implication des parties prenantes à l'évaluation finale, en passant par l'analyse des actions existantes et la définition des engagements, découvrez les différentes étapes de ce parcours.

🔗 L'objectif ? Vous inspirer et vous donner les clés pour initier ou structurer votre propre démarche de labellisation.

Afficher plus

Conférenciers

Sophie DEFRANCE, Annelise GUITET, Maëlle MASSON, Céline MORIN, Marine RONDEAU, Élodie PAUTHONIER, Loïz PIERRE

horaire(s) : 11h05

Stratégie et missions de demain : comment passer de l'intention à l'action ?

NUMÉRIQUE

🔗 Près de $\frac{3}{4}$ des experts-comptables envisagent de faire face à l'automatisation en proposant des nouvelles missions à leurs clients. Mais avoir les clients, les compétences et la volonté ne suffit pas. Les cabinets ne développeront vraiment les missions de demain que s'ils suivent une démarche structurée ; une démarche qui commence par la formalisation d'un projet de cabinet.

🔗 C'est l'objectif de cet atelier : vous fournir une méthode et des outils concrets pour définir la stratégie de votre cabinet et son offre de missions de demain.

🔍 Pas de grands discours théoriques ! Du pragmatisme, du concret, de l'opérationnel !
Bref, un atelier pratique pour vous accompagner dans la transformation de votre cabinet.

Afficher plus

Conférenciers

Ludovic MELOT

horaire(s) : 11h05 et 14h

Une PDP, mille promesses : comment choisir sans se tromper ?

NUMÉRIQUE

🔗 La désignation d'une PDP (Plateforme de Dématérialisation Partenaire) n'est pas qu'une case à cocher dans le calendrier réglementaire. C'est un choix stratégique qui impacte l'organisation, la relation client et le modèle économique du cabinet. Encore faut-il savoir s'y retrouver parmi les outils, les promesses, les intégrations possibles... et surtout faire un choix éclairé.

🔍 Cet atelier abordera les éléments suivants :

- Comprendre le rôle réel d'une PDP dans le futur écosystème de facturation électronique.
- Décrypter les fonctionnalités à attendre selon les typologies de clients.
- Identifier les critères de choix pertinents pour le cabinet et pour ses clients.
- Partager des retours d'expérience et des bonnes pratiques entre pairs.

Afficher plus

Conférenciers

Krystel YWAN

horaire(s) : 14h et 16h